

Key Account Manager (M/W/D) Flottenmanagement & Carsharing

Was wir tun, wie wir sind und wer zu uns passt:

CARSYNC ist die nächste Generation der Unternehmensmobilität – intermodal, vernetzt, geteilt und emissionsfrei. Bis heute konnten wir über 120.000 Firmenfahrzeuge und User mit unserem Eco System vernetzen. Unsere Nutzer erhalten die maximale Zeit-, Kosten-, und CO₂-Einsparung über den gesamten Prozess der Unternehmensmobilität.

Wir treiben mit mehr als 120 Mitarbeitern die klimaneutrale Mobilität voran und machen uns mit unserer richtungsweisenden digitalen Mobilitätstechnologie auf dem Weg Europas Nummer 1 für klimaneutrale Corporate Mobility zu werden.

CARSYNC hat ein positives Menschenbild und lebt Vertrauen, Wertschätzung und Agilität. Wir sind ehrgeizige Menschen, Teamplayer und nehmen unsere Arbeit ernster als unser Ego.

Zu uns passt, wer Neugier, Teamgeist und viel Drive mitbringt. Menschen, die unsere Ziele teilen und sich weiterentwickeln möchten. Überzeugungstäter, die ihre Arbeit spannend finden und bereit sind überdurchschnittlich Verantwortung zu übernehmen. Menschen, die nicht nach Problemen suchen, sondern nach Lösungen. Träumer und Überzeugungstäter, die die Mobilität revolutionieren werden.

Das wirst du machen:

- Du bist für die Akquise von Neukunden und das Up-/Cross Selling bei Bestandskunden für das Produktportfolio der CARSYNC verantwortlich
- In persönlichen Gesprächen führst du Produktvorstellungen vor und überzeugst potenzielle Kunden von unserem Produkt
- Du betreust eigenständig Vertriebsprojekte mit dem CARSYNC Portfolio bis zum Vertragsabschluss

Das bringst du mit:

- Ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften (FH/Uni), kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du bringst mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Produktvertrieb/Vertriebsaußendienst mit
- Du bist in der Lage mit vielen Informationen und Daten umzugehen und kannst mit Tools wie Microsoft Excel/PowerPoint/Word/Project/TEAMS deine Aufgaben effizient meistern
- Du hast Interesse oder erste Erfahrungen in Fahrzeugtechnik und IT Produkten
- Du hast ein Händchen dafür, Kunden zu überzeugen
- Du hast ein selbstsicheres Auftreten und bist kommunikationsstark
- Du sprichst fließend Deutsch und verfügst über gute Englischkenntnisse
- Du bringst eine hohe Reisebereitschaft und die Führerscheinklasse B mit

Arbeitgeber

CARSYNC GmbH

Referenznummer

9218

Start Anstellung

ab sofort

Branche

Automotive

Arbeitsort

Joseph-Dollinger-Bogen 28, 80807, München, Deutschland

Kontakt

Was dich bei uns erwartet:

- Du trägst mit deinem Einsatz dazu bei ENGINEERING A BETTER WORLD Realität werden zu lassen
- Einmal pro Quartal bekommst du im Rahmen eines Kompass-Gesprächs die Gelegenheit zu reflektieren was dich wirksamer macht und was wir gemeinsam tun können, um deine Performance zu steigern
- Wir bieten dir einen modernen open Space Arbeitsplatz, eine agile Arbeitsumgebung mit flachen Hierarchien und familiärer Atmosphäre mit schnellen Entscheidungen
- Du bekommst Zugang zu unserem Firmen-Carsharing, frisches Obst und kostenlose Getränke im Büro
- Du kannst an regelmäßigen Firmenveranstaltungen teilnehmen und aus einer Vielzahl anderer Vergünstigungen das Passende für dich auswählen. Z.B. Mitarbeiterrabatte in unserer eigenen V-Lounge und im Fitnessclub, Zuschuss für MVV-Tickets oder Gutscheine auf die SpenditCard
- Du bekommst einen unbefristeten Vertrag mit wettbewerbsfähiger Vergütung und flexiblen Arbeitszeiten
- Du bekommst über unsere Betriebsrente bis zu 125% Zuschuss auf deiner monatlichen Entgeltumwandlung
- Du bekommst Zugang zu unserer Kinderbetreuung in unserer betriebsinternen V-ITA
- Wir legen großen Wert darauf „Mitarbeiterzufriedenheit“, „ökologische Verantwortung“, „Wachstum und Profitabilität“ sowie „Kundenorientierung“ zu vereinen
- Bei uns hast Du die Möglichkeit, Dein E-Fahrzeug mit Ökostrom aus den Solarparks der VISPIRON Group zu laden

Agathe Schaper

[+49 89 45 24 50 040](tel:+4989452450040)

agathe.schaper@vispiron.de