ENGINEERING A BETTER WORLD

https://jobs.vispiron.com/?post_type=jobs&p=15234

Business Development Manager (m/w/d) Produktmarketing

Was wir tun, wie wir sind und wer zu uns passt:
VISPIRON SYSTEMS ist ein deutschlandweit tätiger Technologie-Dienstleister aus München. Mit rund 400 Kolleginnen und Kollegen entwickeln wir in der VISPIRON Group individuelle Kundenlösungen, die eine umweltfreundliche und vernetzte Zukunft voranbringen. Zu uns passt, wer Neugier, Teamgeist und Drive mitbringt. Menschen, die ihre Arbeit spannend finden. Menschen, die nicht nach Problemen suchen, sondern nach Lösungen.

Wir haben alle Informationen zu deiner Karriere bei VISPIRON, sowie unseren Benefits und weiteren wichtigen Themen auf unserer Karriereseite für dich zusammengefasst

Das wirst du machen:
Das GROWTH Team der VISPIRON SYSTEMS verantwortet alle Aktivitäten im Produktmarketing und -vertrieb im Neukundengeschäft. Wir entwickeln zusammen mit den Business Units neue Dienstleistungen, setzen auf Inbound Marketing zur Positionierung im Markt und Initieren den Sales Prozess, den wir zusammen mit unseren Fachabteilungen zu einem erfolgreich gewonnenen Projekt bringen wollen.

- Du bist fester Bestandteil unseres Growth Teams und übernimmst die komplette Verantwortung für das Marketing bestimmter Produkte
- Du bist mitverantwortlich für unser Online Marketing, um deine Business Development Aktivitäten mit digitalen Lösungen zu pushen
- Du konzipierst und realisierst mit CRM- und Inboundmarketing (HubSpot) Kampagnen und bist auch auf Branchenevents (Messen) unterwegs
- Du erstellst eigenständig redaktionelle Beiträge, einschließlich Blog-Beiträge, Website Content, Social Media Posts, Erfolgsgeschichten, Leitfäden, Kundenvorlagen, Newsletter, Videos, Fotos und Infografiken
- Deine Beiträge analysierst und optimierst du fortlaufend, um die Leadgenerierung und Kundenzufriedenheit stetig zu steigern
- Du analysierst aktuelle Markttrends und wirkst aktiv bei der Portfolio(weiter)entwicklung unserer Dienstleistungen mit
- Anhand deiner täglichen Erfahrungen trägst du aktiv zur kontinuierlichen Prozessverbesserung im Business Development Management bei
- Du arbeitest eng mit Sales zusammen und stellst sicher, dass sich unsere KPIs entlang des Funnels und Net-Promoter-Score Zielen stets verbessern
- Du bist im engen Austausch mit unseren internen Abteilungen, um Feedback unserer Kunden und eigene Ideen weiterzuverarbeiten

Das bringst du mit:

- Ob abgeschlossenes Hochschulstudium oder vergleichbare Ausbildung: Bei uns zählt, dass du unseren Kunden hochmotiviert und mit einer professionellen Art begegnest
- Du begeisterst dich für Elektromobilität und innovative Zukunftstechnologien

Arbeitgeber
VISPIRON SYSTEMS GmbH

Referenznummer
7492

Arbeitszeitmodell
Vollzeit

Start Anstellung
Januar 2023

Branche
Mobility & Energy

Arbeitsort
Vollzeit, München

Kontakt

Sophie Lang

sophie.lang@vispiron.de

- Du zeichnest dich durch deine schnelle Auffassungsgabe für Kundenherausforderungen und technische Systeme sowie deine marketingtechnische Orientierung aus
- Du hattest schon erste Berührungen mit digitalen Marketingtools und bist mit dem Thema Inbound Marketing vertraut
- Du überzeugst durch eine selbständige und proaktive Arbeitsweise und hast eine hohe Eigenmotivation
- Du hast ein professionelles, positives Auftreten und arbeitest teamorientiert
- Deine verhandlungssicheren Deutschkenntnisse runden dein Profil ab

Was dich bei uns erwartet:

- Du trägst mit deinem Einsatz dazu bei ENGINEERING A BETTER WORLD Realität werden zu lassen
- In regelmäßigen Abständen tauscht du dich in einem persönlichen Gespräch mit deiner Führungskraft aus
- Mit der Vertrauensarbeitszeit bieten wir dir die maximale Work-Life-Balance und Flexibilität
- Du erhältst vermögenswirksame Leistungen in maximaler Höhe
- Dein Fahrzeug/Fahrrad/Roller etc. kannst du in unserer eigenen Tiefgarage parken
- Du hast die Möglichkeit mobil zu arbeiten (Homeoffice)
- Wir bieten dir einen modernen open Space Arbeitsplatz, eine agile Arbeitsumgebung mit flachen Hierarchien und familiärer Atmosphäre mit schnellen Entscheidungen
- Bei uns hast Du die Möglichkeit, Dein E-Fahrzeug mit Ökostrom aus den Solarparks der VISPIRON Group zu laden
- Du bekommst Zugang zu unserem Firmen-Carsharing, frisches Obst und kostenlose Getränke im Büro
- Du kannst an regelmäßigen Firmenveranstaltungen teilnehmen und aus einer Vielzahl anderer Vergünstigungen das Passende für dich auswählen. Z.B. Mitarbeiterrabatte in unserer eigenen V-Lounge und im Fitnessclub, Zuschuss für MVV-Tickets oder Gutschriften auf die Edenred Card
- Du bekommst einen unbefristeten Vertrag mit wettbewerbsfähiger Vergütung und flexiblen Arbeitszeiten
- Du bekommst über unsere Betriebsrente bis zu 125% Zuschuss auf deiner monatlichen Entgeltumwandlung
- Du bekommst Zugang zu unserer Kinderbetreuung in unserer betriebsinternen V-ITA
- Wir legen großen Wert darauf „Mitarbeiterzufriedenheit“, „ökologische Verantwortung“, „Wachstum und Profitabilität“ sowie „Kundenorientierung“ zu vereinen