

Business Development Manager für online und offline Sales (M/W/D)

Was wir tun, wie wir sind und wer zu uns passt:

VISPIRON SYSTEMS ist ein deutschlandweit tätiger Technologie-Dienstleister aus München. Mit rund 400 Kolleginnen und Kollegen entwickeln wir individuelle Kundenlösungen, die eine umweltfreundliche und vernetzte Zukunft voranbringen. Zu uns passt, wer Neugier, Teamgeist und Drive mitbringt. Menschen, die ihre Arbeit spannend finden. Menschen, die nicht nach Problemen suchen, sondern nach Lösungen.

Das wirst du machen:

- Du akquirierst erfolgreich Aufträge für unsere Fachbereiche und bist ein zuverlässiger Ansprechpartner für deine Kunden in kaufmännischen und organisatorischen Aspekten
- Du bist wissbegierig und bildest dich pro aktiv und fortlaufend in den Themen Future Mobility, Future Energy und Digital Transformation weiter
- Die Analyse von Projektanforderungen, die Erstellung von Kalkulationen und Angebotsdokumenten gemeinsam mit unseren Fachabteilungen gehört genauso zu deinem Verantwortungsbereich wie die finale Abgabe unserer Angebote
- Zu deinem täglichen Doing gehört die Pflege und der Aufbau eines starken Partnernetzwerks genauso wie, falls notwendig, die Unterstützung unseres Recruitings für's Staffing deiner gewonnenen Projekte
- Du verhandelst Preise und Verträge mit Kunden und Partnerunternehmen und führst diese erfolgreich zum Abschluss
- Mit deiner Marktkenntnis wirkst du aktiv bei der Portfolioentwicklung unserer Dienstleistungen in den Bereichen Digital Solutions, Future Mobility & Energy Solutions sowie Project Solutions mit
- Du erschließt und entwickelst neue Geschäftsfelder
- Anhand deiner täglichen Erfahrungen trägst du aktiv zur kontinuierlichen Prozessverbesserung im Business Development Management bei
- Du bist mitverantwortlich für unser Online Marketing, um deine Business Development Aktivitäten mit digitalen Lösungen zu pushen

Das bringst du mit:

- Du hast einen Studienabschluss im Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation in der Tasche
- Wenn es um Growth Hacking und Inbound Marketing geht, bist du besonders kreativ und performance-orientiert
- Du bist ein Macher, dynamisch und flexibel und möchtest die VISPIRON als Unternehmer im Unternehmen weiterbringen
- Du warst oder bist bereits erfolgreich im Vertrieb von Dienstleistungen aktiv, hast feine Antennen für Opportunities am Markt und weißt diese smart zu nutzen
- Du bist ein Teamworker und Leader, ausgestattet mit einer gesunden Portion sportlichem Ehrgeiz
- Du überzeugst durch ein sicheres Auftreten und kommunikatives Geschick,

Arbeitgeber

VISPIRON SYSTEMS GmbH

Referenznummer

9731

Start Anstellung

ab sofort

Branche

Automotive

Arbeitsort

München, Deutschland

Kontakt

Agathe Schaper

kannst überzeugen und begeistern

- Du bist höchst zuverlässig und eine strukturierte, schnelle Arbeitsweise sind für dich genauso selbstverständlich wie absolute Serviceorientierung
- Reisebereitschaft sowie kommunikationssicheres Deutsch und Englisch runden dein Profil ab

[+49 89 45 24 50 040](tel:+4989452450040)

agathe.schaper@vispiron.de

Was dich bei uns erwartet:

- Du trägst mit deinem Einsatz dazu bei ENGINEERING A BETTER WORLD Realität werden zu lassen
- Einmal pro Quartal bekommst du im Rahmen eines Kompass-Gesprächs die Gelegenheit zu reflektieren was dich wirksamer macht und was wir gemeinsam tun können, um deine Performance zu steigern
- Wir bieten dir einen modernen open Space Arbeitsplatz, eine agile Arbeitsumgebung mit flachen Hierarchien und familiärer Atmosphäre mit schnellen Entscheidungen
- Bei uns hast Du die Möglichkeit, Dein E-Fahrzeug mit Ökostrom aus den Solarparks der VISPIRON Group zu laden
- Du bekommst Zugang zu unserem Firmen-Carsharing, frisches Obst und kostenlose Getränke im Büro
- Du kannst an regelmäßigen Firmenveranstaltungen teilnehmen und aus einer Vielzahl anderer Vergünstigungen das Passende für dich auswählen. Z.B. Mitarbeiterrabatte in unserer eigenen V-Lounge und im Fitnessclub, Zuschuss für MVV-Tickets oder Gutscheine auf die SpenditCard
- Du bekommst einen unbefristeten Vertrag mit wettbewerbsfähiger Vergütung und flexiblen Arbeitszeiten
- Du bekommst über unsere Betriebsrente bis zu 125% Zuschuss auf deiner monatlichen Entgeltumwandlung
- Du bekommst Zugang zu unserer Kinderbetreuung in unserer betriebsinternen V-ITA
- Wir legen großen Wert darauf „Mitarbeiterzufriedenheit“, „ökologische Verantwortung“, „Wachstum und Profitabilität“ sowie „Kundenorientierung“ zu vereinen